

Impulspaket Payment und Forderungsmanagement

Payment stationär und online kosteneffizient und sicher gestalten

Welchen Payment-Mix sollte Ihr Unternehmen ideal anbieten, damit ausreichende Akzeptanz im Geschäft, aber auch online ein erfolgreicher Checkout Prozeß gegeben ist.

Mit dem Impulspaket – Payment und Forderungsmanagement erhalten Sie tiefere Einblicke in Zusammenhänge und Entwicklungen aus dem Payment. Die wachsende Notwendigkeit, auf verschiedensten Kanälen Waren zu vertreiben, erfordert ein ausgewogenes Angebot verschiedener Bezahlarten. Abgestimmt auf die Zielgruppe, das Sortiment und die Akzeptanz der Käufer, trägt das richtige Payment-Angebot zur Kundenbindung bei und ermöglicht nachhaltiges Wachstum. Besonders die wichtigste und umsatzstärkste Bezahlart, der Rechnungskauf, stellt für Unternehmer*innen eine große Herausforderung dar

Nutzen Sie bis zu vier, zu 100% geforderte Tage Beratung und erzielen Sie mit uns Ihrer Ergebnisse:

- Sie kennen die wichtigsten Bezahlmethoden im Retail und e-Commerce und wissen, wie Sie diese erfolgreich umsetzen
- Sie wissen, wie Sie mit einem Debitorenmanagement Kunden binden und die Customer Journey verlängern
- Sie profitieren von einem professionellen Forderungsmanagement und sichern dadurch die Liquidität Ihres Unternehmens

Ihre vier Schritte zu Payment und Forderungsmanagement

1. Status Quo

Wir unterstützen Sie bei der Bestandsaufnahme durch Analyse ihrer bestehenden Payment-Landschaft. Analysieren Sie mit uns Optimierungspotenziale und richten Sie ihr Payment auf Ihre Strategie aus.

2. Update

Durch Kurzvorträge lernen Sie aktuelle Entwicklungen kennen. Wir zeigen Ihnen, wie sich Zahlungsarten auf ihr Unternehmen auswirken und was Kunden erwarten.

3. Praxis-Bezug

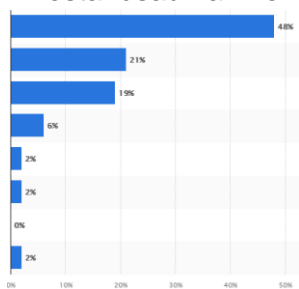
Anhand von Praxisbeispielen, resultierend aus der Status-Quo Analyse, zeigen wir Ihnen Lösungen für eine Umsetzung mit möglichst geringem Aufwand. Erfahren Sie, wie Rechnungskauf Ihren Umsatz steigern kann. Professionelle Unterstützung durch Dienstleister trägt zur Sicherheit bei und verringert das Risiko von Forderungsausfällen. Doch hier gibt es große Unterschiede bei den Kosten und Erfolgsaussichten, daher unterstützen wir Sie bei der Auswahl des für Sie idealen Partners.

4. Initialzündung für Folgeschritte

Erarbeiten Sie mit uns gemeinsam Ihre persönliche Roadmap. Wir unterstützen Sie bei der Priorisierung der Schritte nach Aufwand und Ergebnis und geben Ihnen wichtige Hinweise an die Hand, die eine Umsetzung erleichtern. Selbst über das Impulspaket hinaus stehen wir Ihnen gern zur Seite.

Status Quo

Wir unterstützen Sie bei der Bestandsaufnahme



Update

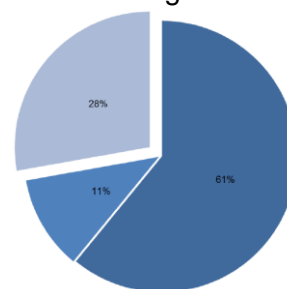
Update u.a. zu diesen Themen:

- Girocard
- Credit Cards
- Rechnungskauf
- Wallets
- Factoring
- Inkasso
- Fraud-Bekämpfung

Lowell 

Praxis-Bezug

Ideal aufgestellt



Lowell 

Initialzündung

Ihre persönliche Roadmap für Erfolg

- ToDo's gewichtet
- Ratschläge zur leichteren Umsetzung
- Folgeberatung

Lowell 